



Встреча с банком – все важное!

Понятный и убедительный бизнес-план

- Содержит ли мой бизнес-план информацию о/об
 - моей идее?
 - отдельной особенности моего предложения?
 - моих специальных и коммерческих способностях?
 - рынке, отрасли, конкуренции и запланированных мерах по маркетингу и сбыту?
 - организации предприятия, включая правовую форму?
- финансовом плане с цифрами по потребности в капитале, ликвидности, рентабельности и финансированию?
- могу ли я доказать свою кредитоспособность?
- содержит ли мой бизнес-план сводку самых важных сведений?
- понятен ли мой бизнес-план для третьих лиц?
- цифры и сроки понятны и реалистичны?

Убедительное поведение

- Я способен вести себя в данной ситуации убедительно и выражать компетентность?
- Я говорю ясно и понятно?
- Я могу разъяснить обоснованно содержание моего бизнес-плана
- Я могу доказать свою компетентность, наличие потенциальных клиентов, примеров сотрудничества или ожидаемых расходов через соответствующие документы?
- Я могу адекватно отреагировать на возможные сомнения моего собеседника?